

IA juridique : 9 conseils clés pour renforcer votre relation avec la direction juridique

Comment l'avocat crée plus de valeur à l'ère de l'autonomie et de l'IA juridique

1

ACCEPTEZ L'AUTONOMIE CROISSANTE DU DIRECTEUR JURIDIQUE

Le directeur juridique traite désormais seul une partie croissante des sujets standards grâce à l'IA juridique.



Ne cherchez pas à reprendre cette autonomie. Encadrez-la.

CONSEIL
CLÉ



Positionnez-vous non sur la réponse immédiate, mais sur l'analyse structurante et la décision à fort impact.

2

INTERVENEZ PLUS TARD... ET PLUS EN PROFONDEUR

Les dossiers arrivent plus mûrs, déjà documentés, parfois avec plusieurs pistes identifiées.



Acceptez d'intervenir à un stade plus stratégique.

CONSEIL
CLÉ



Faites porter votre valeur sur la mise en perspective des risques, des options et des conséquences.

3

TRANSFORMEZ L'IA EN ALLIÉE DE VOTRE EXPERTISE

L'IA juridique structure le socle légal et réglementaire et explore rapidement plusieurs raisonnements.



Utilisez-la comme sparring partner intellectuel, pas comme une réponse finale.

CONSEIL
CLÉ



Servez-vous des analyses de l'IA Juridique pour challenger vos intuitions et renforcer vos positions.

4

PRODUISEZ DES LIVRABLES POUR ACCOMPAGNER L'AUTONOMIE DU DIRECTEUR JURIDIQUE

Le directeur juridique est de plus en plus autonome... mais aussi plus exposé dans ses décisions internes.



Produisez des livrables à forte valeur ajoutée, qui sécurisent cette autonomie.

CONSEIL
CLÉ



Fournissez des supports exploitables par le directeur juridique : notes de cadrage, synthèses d'options juridiques, scénarios de risques, grilles d'aide à la décision. Ces livrables deviennent de véritables outils de pilotage juridique pour l'entreprise.

5

FAITES DE LA PÉDAGOGIE JURIDIQUE UN AVANTAGE CONCURRENTIEL

Les décisions impliquent de plus en plus d'équipes non-juristes.



Aidez le directeur juridique à expliquer le droit sans en affaiblir la complexité.

CONSEIL
CLÉ



Des livrables clairs et structurés permettent au directeur juridique de relayer votre expertise en interne avec crédibilité.

6

ÉLEVEZ LA QUALITÉ DES ÉCHANGES, PAS LEUR FRÉQUENCE

Moins d'appels réflexes, plus d'échanges ciblés.



Préparez chaque interaction comme un moment de décision.

CONSEIL
CLÉ



Arrivez avec des options claires, des arbitrages proposés et des angles morts identifiés.

7

AIDEZ LE DIRECTEUR JURIDIQUE À MIEUX INVESTIR SON BUDGET JURIDIQUE

La maîtrise des coûts est une priorité, sans concession sur la sécurité juridique.



Contribuez à une meilleure allocation de la valeur, non à une logique de réduction.

CONSEIL
CLÉ



Assumez que votre expertise est la plus utile sur les dossiers complexes, à fort enjeu.

8

INTÉGREZ L'INNOVATION COMME MARQUEUR DE CRÉDIBILITÉ

Les directeurs juridiques travaillent dans des environnements juridiques de plus en plus outillés.



Montrez que vous comprenez leurs usages et leurs contraintes.

CONSEIL
CLÉ



Dialoguez sur des bases fiables, structurées et professionnalisées par l'IA juridique.

9

POSITIONNEZ-VOUS COMME PARTENAIRE STRATÉGIQUE DURABLE

Le directeur juridique attend un conseil capable d'éclairer les décisions structurantes.



Passez d'une relation transactionnelle à un partenariat de confiance dans la durée.

CONSEIL
CLÉ



Intervenez là où l'expérience, le recul et le jugement humain font réellement la différence.

EN BREF



L'IA rend les Directions juridiques plus autonomes. Les livrables produits par l'avocat en font une autonomie sécurisée.



GenIA-L

par Lefebvre Dalloz

Une IA juridique professionnelle pour fiabiliser le socle juridique, accompagner l'autonomie des directions juridiques et renforcer la valeur du conseil avocat.